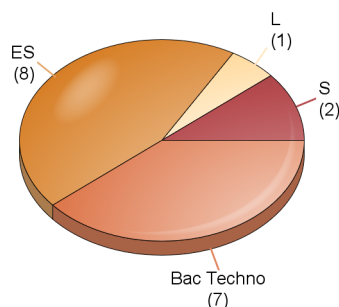
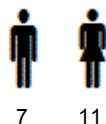


### Profil des répondants

#### Répartition par type de baccalauréat



#### Genre



#### Académie du bac

Académie	Effectifs
Bas-Rhin	9
Haut-Rhin	7
Nancy-Metz	1
Besançon	1
<b>Total</b>	<b>18</b>

#### Régime d'inscription

Régime	Effectifs
Apprentissage	18
Initiale	0
Reprise d'études non financée	0
<b>Total</b>	<b>18</b>

### Taux de réponse

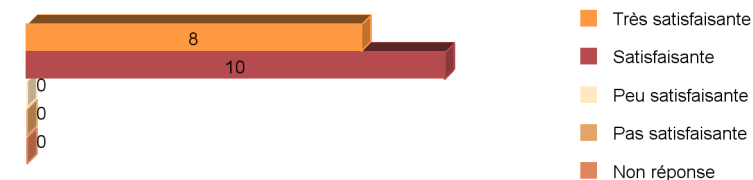
Diplômés	22
Réponses	18
<b>Taux de réponse</b>	<b>82%</b>

### Situation principale au 01-12-2014

Situation	Effectifs
Emploi	17
Recherche d'emploi	0
Inactivité	0
Poursuite / reprise d'études	1
<b>Total</b>	<b>18</b>

### La formation

#### Avis sur la formation reçue



#### Adéquation emploi et ...

##### ... niveau de qualification



##### ... secteur disciplinaire



### A retenir

	18 mois	30 mois
Taux d'insertion professionnelle	100%	100%
Taux d'adéquation emploi et niveau de qualification	53%	59%
Durée moyenne à l'obtention du premier emploi	0,8 mois	
Revenu net mensuel médian*	1467 (-) €	1709 (-) €
% ayant un emploi stable**	59%	82%

\* Le revenu net mensuel médian sépare la population en deux parts égales.

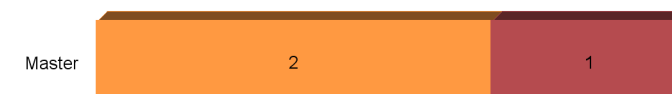
Entre parenthèses, le revenu net mensuel médian des emplois situés à l'étranger.

\*\* Emplois stables : il s'agit d'emplois sur contrat à durée indéterminée, de titulaires de la fonction publique et de travailleurs indépendants ou libéraux.

Les résultats des études et enquêtes de l'ORESIFE sont consultables et téléchargeables sur

[oresipe.unistra.fr](http://oresipe.unistra.fr)

### Les poursuites d'études immédiates (en 2012-2013)



\* Autres : DU, diplôme étranger, diplôme de niveau bac+2, IUFM ...

■ Poursuite d'études à l'Unistra ■ Poursuite d'études hors Unistra

## Caractéristiques de l'emploi occupé au 01-12-2014

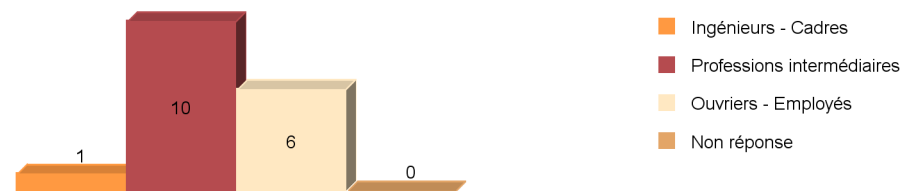
### Mode d'obtention

	Effectifs
Suite à une période d'alternance	8
Suite à un stage intégré dans vos études	1
Suite à la réussite à un concours	0
Par pôle emploi	0
Par une annonce dans la presse	0
Par une annonce sur un site web de l'université	0
Par une annonce sur un site internet	2
Par approche directe : candidature spontanée	4
En créant ou reprenant une entreprise	0
Par un cabinet de recrutement, agence d'intérim	1
Par un réseau d'anciens diplômés	0
Par votre réseau relationnel	1
Non réponse	0
<b>Total</b>	<b>17</b>

### Type de contrat

	Effectifs
Emplois stables	14
Emplois précaires	3
Non réponse	0
<b>Total</b>	<b>17</b>

### Professions et catégories socioprofessionnelles



### Localisation géographique



### Revenu net mensuel

Médiane	1709 (-) €
Minimum	1173 (-) €
Maximum	2300 (-) €
Moyenne	1682 (-) €
Concernés	14 (-)

Entre parenthèses, le revenu net mensuel médian des emplois situés à l'étranger.

### Type d'employeurs

	Effectifs
Entreprise publique	0
Entreprise privée	17
Fonction publique	0
Association	0
Prof. libérale ou indépendante	0
Non réponse	0
<b>Total</b>	<b>17</b>

## Répertoire des secteurs d'activités, des emplois occupés et des missions exercées au 01-12-2014

### Secteurs d'activités

1. Activités financières et d'assurance (14 diplômés)
2. Autres activités de service (3 diplômés)

### Liste des emplois occupés

- Assistant(e) commercial
- Chargé(e) de règlement
- Conseiller(e) accueil niveau 2
- Conseiller(e) accueil
- Conseiller(e) commercial
- Conseiller(e) clientèle particuliers (3 diplômés)
- Conseiller(e) en protection sociale
- Gestionnaire de clientèle avec portefeuille attitré
- Gestionnaire de clientèle particulier
- Gestionnaire en assurance vie
- Négociateur(trice) commercial
- Responsable d'agence (2 diplômés)
- Technicien(ne) bancaire
- Technicien(ne) d'exploitation crédit

### Exemples de missions réalisées

- Accueil des clients, mise en place de virements, remplissage des machines de billets, papiers, rouleaux
- Suivi, gestion des dossiers et de contrats
- Conseil, orientation, traitement des opérations au guichet
- Accueil et conseil des clients, opérations courantes (remises chèques, virements, remises de cartes et chèquiers)
- Conseil auprès de la clientèle en produit de placement
- Développement de portefeuilles clients, conseil
- Conseil auprès de la clientèle
- Gestion des partenariats étudiants, développement du portefeuille par la fidélisation et la prospection ciblée sur une clientèle d'étudiants et de jeunes actifs à fort potentiel
- Gestion de portefeuilles client
- Commerce au niveau bancaire
- Recherche de solutions budgétaires aux clients dans une situation financière délicate tout en préservant les intérêts de la banque
- Vente de produits et services bancaires, gestion d'un point de vente et de sa sécurité, encadrement de collaborateurs
- Activités commerciales, gestion du risque et développement du fonds de commerce
- Accueil et conseil de la clientèle
- Gestion des dossiers de prêts réglementés agricoles