

## Note méthodologique de la fiche recto verso

Les enquêtes sur les diplômés 2017 de Licence professionnelle et de Master issus de la formation initiale ont été réalisées du 1<sup>er</sup> décembre 2019 au 30 avril 2020 par l'ORESIPÉ. Le questionnaire utilisé est en partie imposé par la Direction générale de l'enseignement supérieur et de l'insertion professionnelle (DGESIP). Les réponses ont essentiellement été collectées par le biais d'un questionnaire en ligne suivi de relances téléphoniques.

### ■ Définitions

---

Taux d'insertion professionnelle : c'est le rapport du nombre de diplômés en emploi à la population active (sommés des diplômés en emploi et des chômeurs).

Emplois stables : il s'agit d'emplois sur contrat à durée indéterminée, de titulaires de la fonction publique et de travailleurs indépendants ou libéraux.

Emplois précaires : il s'agit d'emplois sur contrat à durée déterminée, sur contrat intérimaire, sur contrat aidé ...

Revenu net mensuel : correspond au salaire net mensuel avec les primes et le 13<sup>e</sup> mois en € hors temps partiel des emplois situés en France et, entre parenthèses, à l'étranger. A titre indicatif, le SMIC mensuel net au 1<sup>er</sup> décembre 2019 était de 1204,20€.

Le revenu net mensuel médian sépare la population en deux parts égales.

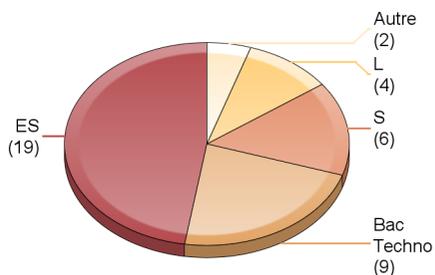
Les résultats des études et enquêtes de l'ORESIPÉ sont consultables et téléchargeables sur

[oresipe.unistra.fr](http://oresipe.unistra.fr)

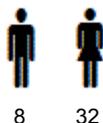
# Enquête sur le devenir des diplômés 2017 (Formation Initiale) LP Commercial dans l'environnement européen IUT Robert Schuman

## Profil des répondants

### Répartition par type de baccalauréat



### Genre



### Académie du bac

Académie	Effectifs
Bas-Rhin	25
Haut-Rhin	4
Nancy-Metz	3
Besançon	2
Autres académies	4
Etranger	2
<b>Total</b>	<b>40</b>

### Régime d'inscription

Régime	Effectifs
Apprentissage	22
Initiale	18
Reprise d'études non financée	0
<b>Total</b>	<b>40</b>

## Taux de réponse

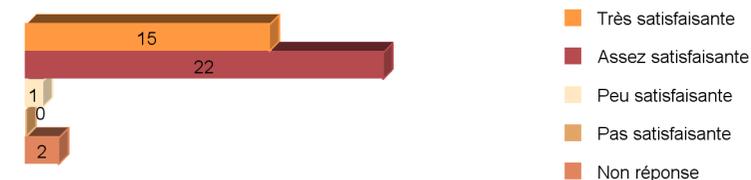
Diplômés	49
Réponses	40
<b>Taux de réponse</b>	<b>82%</b>

## Situation principale au 01-12-2019

Situation	Effectifs
Emploi	25
Recherche d'emploi	5
Inactivité	3
Poursuite / Reprise d'études	7
<b>Total</b>	<b>40</b>

## La formation

### Avis sur la formation reçue



### Adéquation emploi et ...

#### ... niveau de qualification



#### ... domaine



## A retenir

	18 mois	30 mois
Taux d'insertion professionnelle	100%	83%
Taux d'adéquation emploi et niveau de qualification	55%	76%
Durée moyenne à l'obtention du premier emploi	1,6 mois	
Revenu net mensuel médian <sup>1</sup>	1625 (2267) €	1800 (-) €
% ayant un emploi stable <sup>2</sup>	30%	44%

<sup>1</sup> Le revenu net mensuel médian sépare la population en deux parts égales.

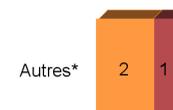
Entre parenthèses, le revenu net mensuel médian des emplois situés à l'étranger.

<sup>2</sup> Emplois stables : il s'agit d'emplois sur contrat à durée indéterminée, de titulaires de la fonction publique et de travailleurs indépendants ou libéraux.

Les résultats des études et enquêtes de l'ORESIFE sont consultables et téléchargeables sur

[oresipe.unistra.fr](http://oresipe.unistra.fr)

## Les poursuites d'études immédiates (en 2017-2018)



■ Poursuite d'études à l'Unistra ■ Poursuite d'études hors Unistra

\* Autres : DU, diplôme de niveau bac+2, diplôme des métiers du notariat ...

## Caractéristiques de l'emploi occupé au 01-12-2019

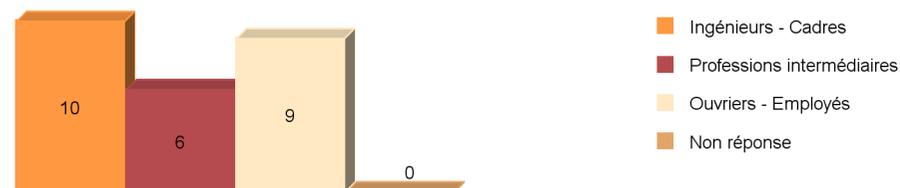
### Mode d'obtention

	Effectifs
Suite à une période d'alternance	9
Suite à un stage intégré dans vos études	1
Suite à la réussite à un concours	0
Par pôle emploi	0
Par une annonce dans la presse	0
Par une annonce sur un site web de l'université	0
Par une annonce sur un site internet	6
Par approche directe : candidature spontanée	2
En créant ou reprenant une entreprise	0
Par un cabinet de recrutement, agence d'intérim	2
Par un réseau d'anciens diplômés	0
Par votre réseau relationnel	5
Non réponse	0
<b>Total</b>	<b>25</b>

### Type de contrat

	Effectifs
Emplois stables	11
Emplois précaires	14
Non réponse	0
<b>Total</b>	<b>25</b>

### Professions et catégories socioprofessionnelles



### Localisation géographique



### Revenu net mensuel (avant prélèvement à la source)

Médiane	1800 (-) €
Minimum	1000 (-) €
Maximum	2223 (-) €
Moyenne	1706 (-) €
Concernés	19 (1)

Entre parenthèses, le revenu des emplois situés à l'étranger.

### Type d'employeurs

	Effectifs
Entreprise publique, SEM	1
Entreprise privée	22
Fonction publique	0
Assoc., org. internationale	0
Prof. libérale ou indépendante	2
Non réponse	0
<b>Total</b>	<b>25</b>

## Répertoire des secteurs d'activités, des emplois occupés et des missions exercées au 01-12-2019

### Secteurs d'activités

- Commerce, transports, hébergement et restauration (9 diplômés)
- Autres activités de service (dont organismes extracommunautaires, ménages en tant qu'employeurs...) (3 diplômés)
- Industries (manufacturières, extractives et autres) (3 diplômés)
- Construction (2 diplômés)
- Information et communication (y compris informatique) (2 diplômés)
- Activités de services administratifs et de soutien
- Activités financières et d'assurance
- Activités immobilières
- Activités spécialisées, scientifiques et techniques
- Administration publique (hors enseignement)
- Agriculture, sylviculture et pêche

### Liste des emplois occupés

- Acheteur(se) meubles
- Assistant(e) administratif(ve)
- Assistant(e) chef de projet
- Assistant(e) commercial(e) (2 diplômés)
- Assistant(e) commercial(e) et administratif(ve)
- Assistant(e) commercial(e) et opérationnel(le)
- Assistant(e) webmanager
- Chargé(e) d'études marketing
- Chargé(e) de communication
- Chef(fe) de produit
- Chef(fe) de publicité
- Commercial(e)
- Communication project manager
- Coordinateur(rice) de ventes
- Développement commercial et gestion de l'entreprise
- Directeur(rice) de magasin
- Négociateur(rice) immobilier(ère)
- Responsable commercial(e) (2 diplômés)
- Responsable des opérations commerciales
- Responsable marketing
- Serveur(se)
- Technico-commercial(e) export (2 diplômés)

### Exemples de missions réalisées

- Sourcing international; développement de produits; négociation; veille concurrentielle; représentation en salons internationaux
- Suivi des contrôles réglementaires des véhicules; facturation des prestations atelier; traitement des factures fournisseurs
- Développement d'un nouveau moyen de commercialisation; relation avec le dépôt pour la gestion des stocks; relation avec les partenaires
- Recherche de nouveaux fournisseurs; création de devis; étude budgétaire
- Facturation; prise de commande; traitement des demandes clients; relance paiement; suivi des projets; prévision d'enquête
- Vente de prestations de transport
- Gestion des sites internet : création de pages et d'articles, mise à jour des contenus; communication web; traitement des données et statistiques; création et contribution à la page LinkedIn
- Analyse des audiences et des parts de marché; promotion marketing pour les actions commerciales
- Analyse des demandes de partenariats; création, pilotage, coordination et promotion (externe et interne) d'événements; création de plans de communication; animation de réunions; gestion de budget; création d'outils managériaux
- Gestion de dispositifs médicaux
- Suivi des commerciaux dans les différentes agences médias
- Mise en place d'un CRM pour le plateau commercial; refonte des process ordre offre et commande
- Communication (réseau sociaux, sites internet, graphisme, relation presse)
- Collecte de réservations de clients pour l'entreprise; développement d'activités
- Vente et distribution de chaudières bois
- Management d'équipe; gestion financière
- Prise et rédaction de mandats; gestion administrative (facturation, reporting); réaction et signature de baux; visites des biens immobiliers; création et suivi des dossiers de candidatures; gestion relation client
- Démarchage de nouveaux prospects; suivi de projets avec la base de clients; développement d'une marque
- Coordination des extensions de produits et de gammes spécifiques; vérification des stocks de matières et de produits finis; production d'enquêtes de calcul, d'offres et d'analyse de marché; négociation; réalisation des visites clients
- Développement marketing; référencement payant et naturel; graphisme et communication
- Non communiqué
- Gestion du portefeuille clients, des litiges et des factures; suivi de tableaux excel